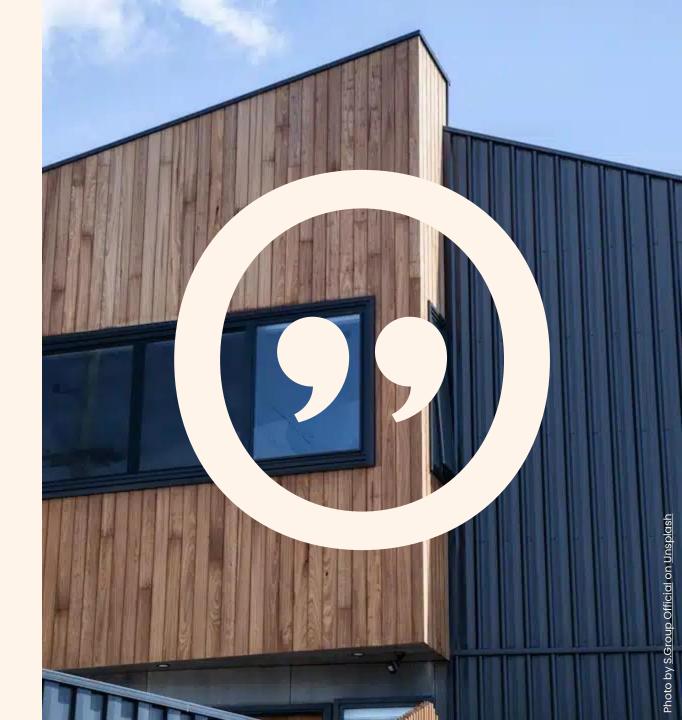
opinionway



Être artisan RGE
Comment accompagner ses clients après la refonte de MaPrimeRénov?

2ème vague | Octobre 2025





La méthodologie

méthodologie

Toute publication totale ou partielle doit impérativement utiliser la mention complète suivante:

« Sondage OpinionWay pour Sofinco »

et aucune reprise de l'enquête ne pourra être dissociée de cet intitulé



Echantillon de **401 artisans, représentatif des artisans ayant le label RGE en France**.

L'échantillon a été constitué selon la **méthode des quotas**, au regard des critères de type d'activité et de région d'implantation.



L'échantillon a été interrogé par téléphone sur système CATI (Computer Assisted Telephone Interview).



Les interviews ont été réalisées du 17 au 30 septembre 2025.

Pour les remercier de leur participation, les panélistes ont touché des incentives ou ont fait un don à l'association proposée de leur choix.



OpinionWay a réalisé cette enquête en appliquant les procédures et règles de la norme ISO 20252



Les résultats de ce sondage doivent être lus en tenant compte des marges d'incertitude : 2,1 à 5,0 points au plus pour un échantillon de 400 répondants.







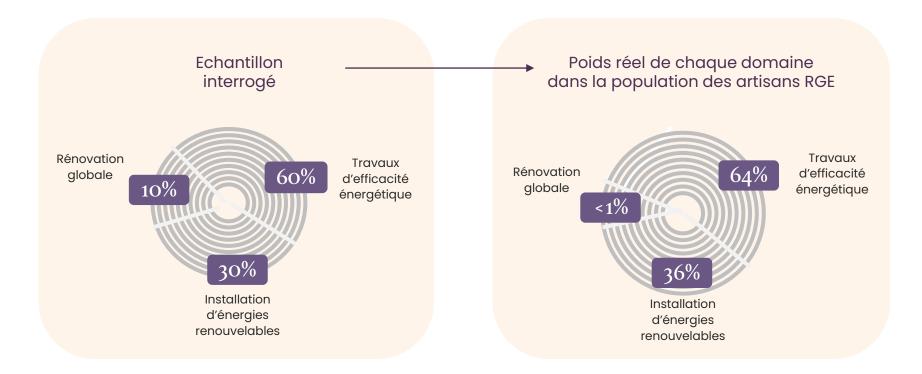
Le profil de l'échantillon

Le profil de l'échantillon

Un échantillon raisonné pour une analyse plus détaillée

Pour répondre aux objectifs de l'étude, les artisans travaillant dans la rénovation globale ont été surreprésentés dans l'échantillon afin de disposer d'un nombre d'interviews suffisant pour analyser les résultats par domaine d'activité.

Le poids de chaque domaine a ensuite été corrigé dans l'échantillon global, afin que chaque type retrouve son poids réel. Les résultats sont donc bien représentatifs de la population étudiée.





Le profil de l'échantillon

Artisans labellisés RGE exerçant en France métropolitaine

Activité de l'entreprise	Nombre d'interviews réalisés	% après redressement
Rénovation globale	39	<1%
Travaux d'efficacité énergétique	242	64%
Installation d'énergies renouvelables	120	36%

Région Région	Nombre d'interviews réalisés	% après redressement
lle-de-France	62	9%
Nord-ouest	101	27%
Nord-est	80	23%
Sud-ouest	57	14%
Sud-est	101	27%





Les résultats

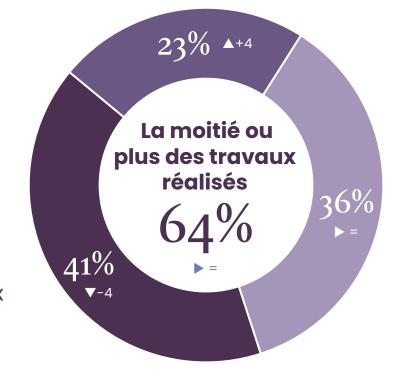


La réalisation de travaux de rénovation énergétique sur des logements de particuliers



Q. Réalisez-vous des travaux de rénovation énergétique sur des logements de particuliers?

Oui, entre 50% et 75% des travaux que vous réalisez



Oui, moins de 50% des travaux que vous réalisez

Oui, plus de 75% des travaux que vous réalisez





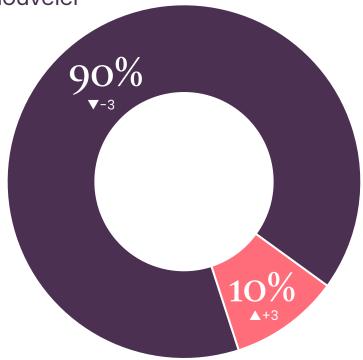


L'intention de renouveler le label RGE



Q. Votre entreprise détient-elle le label RGE (Reconnu Garant de l'Environnement)?

Oui, et elle a l'intention de le renouveler quand il arrivera à échéance



Oui, mais elle n'a pas l'intention de le renouveler quand il arrivera à échéance



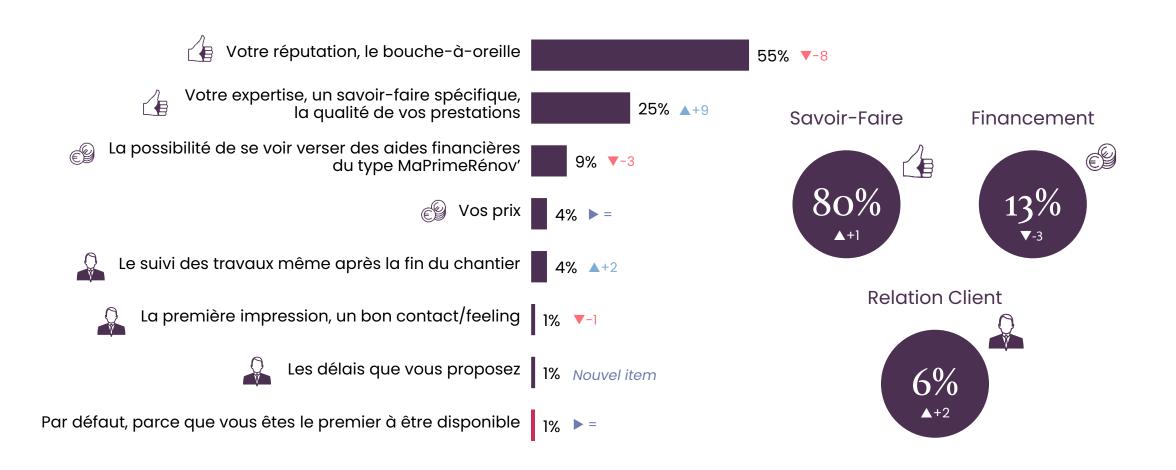




Le critère décisif dans le choix d'un artisan



Q. De ce que vous en savez, pour quelle raison avant tout vos clients choisissent-ils de travailler avec vous?









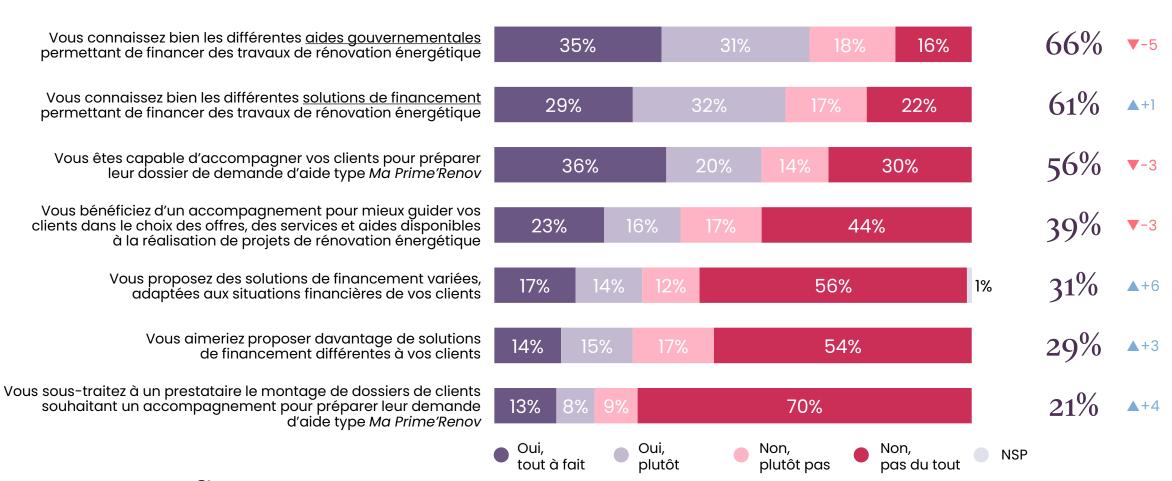
Le rapport des artisans aux solutions de financement à disposition de leurs clients



Q. Chacune des affirmations suivantes correspond-elle ou non à votre situation en tant qu'artisan/entreprise?



Oui







L'intérêt pour une avance immédiate des aides de l'État par un tiers de confiance



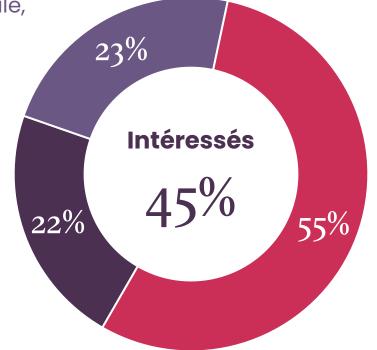
artisans RGE

Q. Aujourd'hui les aides de l'Etat (MaPrimeRénov', CEE, etc.) sont versées plusieurs mois après les travaux. Si un tiers de confiance vous proposait une avance immédiate de ces aides, seriez-vous intéressé par ce dispositif?

Nouvelle question

Oui, cela pourrait être utile, mais pas indispensable





Non, je n'en n'aurais pas besoin



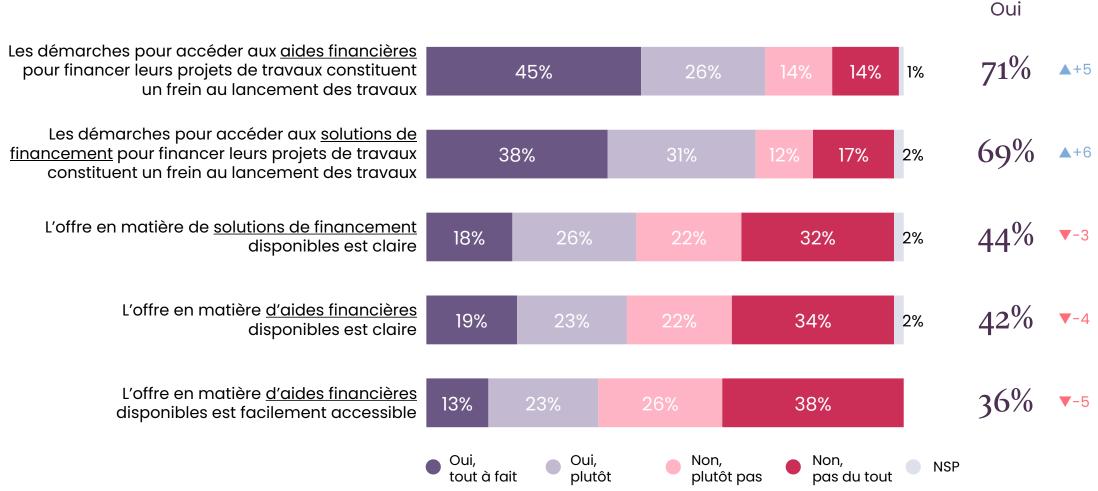




Le rapport des clients aux solutions de financement



Q. Avez-vous le sentiment que pour vos clients...?





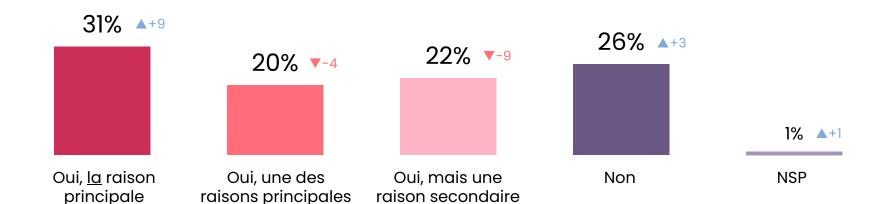
Le refus des devis en raison d'un manque de moyens financiers



Q. De ce que vous en percevez, le manque de moyens financiers de vos clients est-il ou non une raison expliquant le refus de vos devis?



51% A+5 Oui une raison principale







L'impact d'une solution clé en main sur l'acceptation des devis et l'engagement des travaux



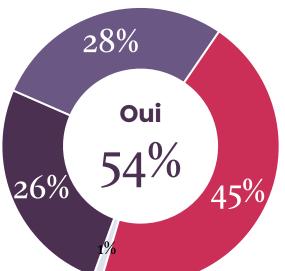
401 artisans RGE

Q. Imaginons une solution « clé en main » qui inclurait : un crédit proposé à vos clients pour financer le reste à charge, la gestion des démarches administratives à votre place, l'avance immédiate des aides publiques (MaPrimeRénov', CEE, etc.) par un tiers de confiance.

Selon vous, une telle solution faciliterait-elle ou non....

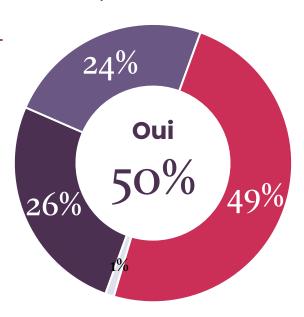
Nouvelle question

L'acceptation de vos devis par vos clients?



59%

Perçoivent l'utilité d'une solution « clé en main » dans au moins une situation L'engagement des travaux pour vous ?



Oui, de manière significative Oui, de manière modérée Non, cela ne changerait rien

NSP



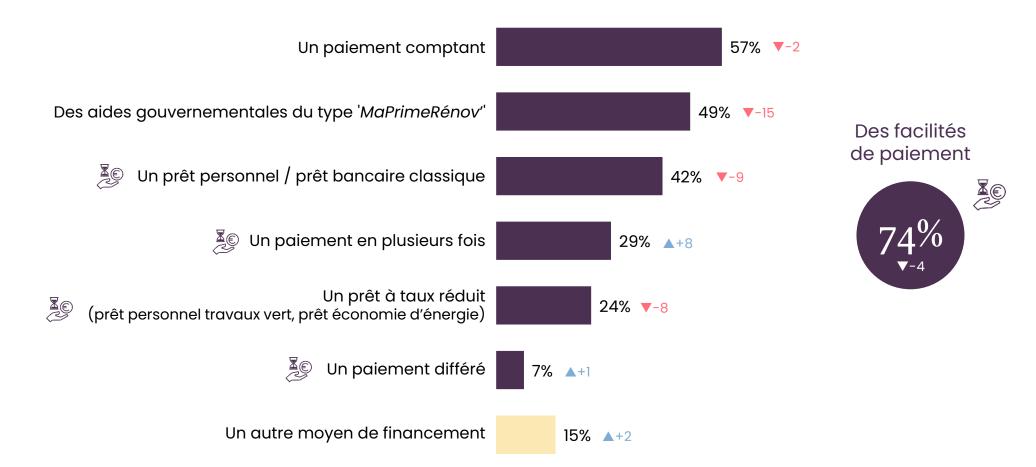
Les solutions de financement utilisées par les clients



artisans RGE

Q. Le plus souvent, quelles sont les solutions de financement ou aides utilisées par vos clients pour financer leurs travaux de rénovation énergétique?

Jusqu'à trois réponses possibles – Total supérieur à 100%





opinionway

PARIS • BORDEAUX • VARSOVIE • CASABLANCA • ABIDJAN

Fondé en 2000 sur cette idée radicalement innovante pour l'époque, OpinionWay a été précurseur dans renouvellement des pratiques de la profession des études marketing et d'opinion.

Forte d'une croissance continue depuis sa création, l'entreprise n'a eu de cesse de s'ouvrir vers de nouveaux horizons pour mieux adresser toutes problématiques marketing et sociétales, en intégrant à ses méthodologies le Social Média Intelligence, l'exploitation de la smart data, les dynamiques créatives de co-construction, les approches communautaires et le storytelling.

Aujourd'hui OpinionWay poursuit sa dynamique de croissance en s'implantant géographiquement sur des zones à fort potentiel que sont l'Europe de l'Est et l'Afrique.

Enable today, shape tomorrow

C'est la mission qui anime les collaborateurs d'OpinionWay et qui fonde la relation qu'ils tissent avec leurs clients.

Le plaisir ressenti à apporter les questions réponses aux qu'ils se posent, à réduire l'incertitude sur les décisions à prendre, à tracker les insights pertinents et à co-construire les solutions d'avenir, nourrit tous les projet<u>s</u> sur lesquels interviennent.

Cet enthousiasme associé à un véritable goût pour l'innovation et la transmission expliquent que nos clients expriment une haute satisfaction après chaque collaboration - 8,9/10, et un fort taux de recommandation - 3,88/4.

Le plaisir, l'engagement et la stimulation intellectuelle sont les trois mantras de nos interventions.

Restons connectés!









Recevez chaque semaine nos derniers résultats d'études dans votre boite mail en vous abonnant à notre newsletter!

Ie m'abonne

Vos contacts OpinionWay

Eléonore Quarré

Responsable des études Société Pôle opinion

Tel. +33 1 81 81 83 00 equarre@opinion-way.com

Léa Boutonnet

Chargée d'études Pôle opinion

Tel. +33 1 81 81 83 00 Iboutonnet@opinion-way.com



